

Master, Corsi, Percorsi di Orientamento Lavoro, Formazione Aziendale
EA Formazione Srl, Ente accreditato dalla Regione Puglia per la Formazione Professionale con il codice NE799F8 come da determina del B.U.R.P. n. 953 del 04/06/2024



Contattaci su
Linkedin, Facebook, Instagram
#eaformazione

[WhatsApp](#)

Corso per

Agente di affari in Mediazione Immobiliare

Riconosciuto Regione Puglia con Atto Dirigenziale della Sezione Formazione

Professionale N.01062 dell'1/04/2026

OBIETTIVO E PROFILO PROFESSIONALE

Il Corso per Agente di Affari in Mediazione Immobiliare ha l'obiettivo di formare professionisti qualificati nel settore dell'intermediazione immobiliare, fornendo competenze giuridiche, tecniche, fiscali e commerciali necessarie per operare con professionalità nel mercato immobiliare.

L'Agente Immobiliare è la figura professionale che mette in relazione venditori, acquirenti, locatori e conduttori, facilitando la conclusione di compravendite e locazioni. Attraverso una preparazione completa e aggiornata, il corso consente di acquisire le competenze necessarie per gestire trattative, valutare immobili, fornire consulenza ai clienti e operare nel rispetto della normativa vigente.

Al termine del percorso, i partecipanti saranno preparati ad accedere all'esame abilitante e a svolgere la professione presso agenzie immobiliari, società di intermediazione o come liberi professionisti.

PERCHÉ SCEGLIERE IL NOSTRO CORSO?

- Corso riconosciuto dalla Regione Puglia, valido per l'accesso all'esame abilitante presso la Camera di Commercio.
- Formazione completa e aggiornata, in linea con la normativa vigente e le richieste del mercato immobiliare.
- Docenti qualificati e professionisti del settore, con esperienza concreta nell'intermediazione immobiliare.
- Modalità didattica flessibile, con lezioni in aula e online.
- Preparazione mirata all'esame abilitante, con approfondimenti teorici ed esercitazioni pratiche.
- Competenze immediatamente spendibili nel mondo del lavoro, per operare in agenzie immobiliari, società di intermediazione o come libero professionista.
- Materiale didattico incluso e supporto costante durante tutto il percorso formativo.
- Attestato finale riconosciuto

PROGRAMMA DIDATTICO: 150 ORE

75 ore in Aula

75 ore in Formazione a Distanza (F.A.D.)

Il programma didattico affronta tutte le principali aree della mediazione:

- Normativa di settore, diritto civile, commerciale e tributario
- Analisi del mercato e tecniche di valutazione immobiliare
- Comunicazione, negoziazione e gestione del cliente
- Procedure di compravendita e locazione
- Documentazione contrattuale e pratiche operative
- Estimo, urbanistica, catasto e finanziamenti
- Marketing immobiliare, privacy e antiriciclaggio

Requisiti di Ammissione

- Maggiore età
- Diploma di scuola secondaria di secondo grado
- Cittadinanza italiana o comunitaria (o regolare permesso di soggiorno con titolo di studio equivalente)



Al termine del corso è prevista la prova finale.

La frequenza del corso è obbligatoria per il 80% delle ore di corso. Il mancato raggiungimento del numero minimo richiesto non permetterà l'accesso all'esame orale e scritto finale.